

Spezialist für internationales Interim Management im Bereich Health Care und Life Sciences!

IN LIFE Management AG mit Sitz in Basel / Schweiz ist ein Spezialist für die zeitlich befristete Übernahme von Personal- und Managementaufgaben auf oberster Führungsebene. Exklusiv für die Bereiche Life Sciences, Pharma und Health Care. Die Projekte umfassen alle Funktionsbereiche des Managements in der Pharmazeutischen Industrie, der Biotechnologie, der Medizintechnik, in Krankenhäusern und anderen Dienstleistern in der Gesundheitswirtschaft.

Für die Intensivierung unserer Vertriebsaktivitäten und den Ausbau unserer Kundenbeziehungen, insbesondere in der Schweiz, suchen wir an unserem Stammsitz in Basel einen

Business Development Partner / Teilhaber (w/m)

Aufgabenstellung:

- Weiterentwicklung unserer Marktposition einschließlich der ergebnisorientierten Akquisition von Neukunden, verbunden mit eigenverantwortlicher Bearbeitung der wichtigsten Marktsegmente
- Vorbereitung und Erstellung maßgeschneiderter Dienstleistungsangebote für unsere Kunden im In- und Ausland sowie deren weitere Betreuung
- Recherche und Bewertung von zukünftigen Akquise-Ansätzen einschließlich einer kontinuierlichen Markt- und Wettbewerbsbeobachtung mit dem Schwerpunkt Schweiz
- Mitarbeit an der Vorbereitung von mittel- und langfristigen Interim-Management-Projekten

Anforderungen:

- Qualifizierter akademischer Bildungsabschluss mit nachvollziehbaren Vertriebserfahrungen
- Berufserfahrung mit einschlägigen Branchenerfahrungen (gerne auch Gesundheitsökonomie)
- Vertrautheit mit den Einzelheiten der „Wertschöpfungsketten“ in der Gesundheitsindustrie
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten (idealerweise sowohl in deutscher als auch in englischer Sprache)
- Sicheres, souveränes Auftreten, Überzeugungskraft und Präsentationssicherheit
- Starke Eigenmotivation und Selbständigkeit
- Ideen, Einfallsreichtum und der Bereitschaft, Aufbauarbeit zu leisten
- Flexibilität und Reisebereitschaft

Angebot:

- Gestaltungsfreiraum durch aktive (finanzielle) Beteiligung
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten als Chance
- Netzwerk von internationalen Kontakten und Kundenbeziehungen
- Schnelle Entscheidungswege, überschaubare Strukturen, direkte Kommunikation

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme und stehen Ihnen gerne für einen ersten vertraulichen Gedankenaustausch zur Verfügung. Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken können Sie voraussetzen.

Nehmen Sie dazu einfach **Kontakt** auf mit

Volker Rojahn | Tel. Nr. +41 (0)61 201 1585 oder Mobil +49 (0)160 885 6331.

Ihre aussagefähigen **Bewerbungsunterlagen** senden Sie bitte unter der Angabe der **Kennziffer bs-2014-5507** an IN LIFE Management AG, Dornacher Strasse 8, CH - 4053 Basel / Schweiz oder per E-Mail an vr@inlife-ag.com